

MARKETING
ПРОЕКТНОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ



АУТСОРСИНГ
ПРОРАБОТКИ
ЗАКУПОК

Procurement
services

ПРЕДЛОЖЕНИЕ О
СОТРУДНИЧЕСТВЕ

ПРОЕКТ

ЕЛЕНА АСТАФЬЕВА

В целях повышения эффективности служб снабжения предприятий, компания ТендерПро разработала услугу – аутсорсинг проработки закупок. ООО «ТендерПро» работает на рынке электронных закупок более 15 лет. За время работы накоплен колоссальный опыт по работе как с организаторами, так и с участниками закупочной деятельности в секторе b2b. Каталог компаний на ЭТП ТендерПро насчитывает 150+ тысяч компаний из различных отраслей промышленности. Специалисты компании имеют большой опыт работы с поставщиками, успешно проводят переговоры с ними, и всегда добиваются поставленных целей.

ПЕРЕДАЧА НА АУТСОРСИНГ

профессиональным игрокам рынка деятельности по поиску, оповещению поставщиков о проводимой закупке товаров или услуг, установлению контактов и первичным переговорам с поставщиками позволит Вашей компании организовать работу над закупками максимально эффективно.



Алгоритм процедуры:

1. Компания-заказчик направляет список планируемых или объявленных закупок.
2. ТендерПро проводит маркетинговое исследование рынка для поиска потенциальных участников. Особое внимание уделяется выявлению лидеров рынка и непосредственных производителей, а также компаниям, которые принимали участие в подобных закупках на различных ЭТП и становились победителями.
3. ТендерПро формирует список потенциальных участников.
4. ТендерПро связывается с компаниями из списка, приглашает принять участие в закупке, разъясняет правила, дает консультации по пакету документов и получает обратную связь.
5. ТендерПро корректирует список с учетом специфических требований заказчика – организатора закупки.

ОПЫТ РАБОТЫ

В 2012-2014 г.г. контракты с ДУКЗ Газпром на оказание услуг по поиску, адресному оповещению и приглашению к участию компаний, потенциально заинтересованных в конкурентных закупках (запрос предложений, конкурс, аукцион) Заказчика, а также по сбору референс-листов. В рамках данных контрактов сопровождалась закупки, проводимые в корпоративной системе заказчика. Цель – привлечь максимальное количество участников в процедуру.

В 2015-2016г.г. контракты с ДУКЗ Газпром на проверку уровня начальных (максимальных) цен контрактов дочерних обществ ПАО «Газпром». В рамках данного задания проверялись на адекватность рыночным ценам заявленные начальные цены контрактов, производился поиск потенциальных поставщиков, которые предлагали лучшие цены по заданным направлениям. Цель – проверить на соответствие рыночным ценам НМЦК, предоставить список поставщиков с более низкими ценами.

СПИСОК ЭФФЕКТИВНЫХ ПОСТАВЩИКОВ

В 2014 году заключены договоры с ООО «Холсим (Рус) СМ» и ООО «Холсим (Рус)» по поиску потенциальных поставщиков по заданной номенклатуре.

Выполнено 17 заданий по различным направлениям. Цель – предоставить список поставщиков с полными и актуальными контактными данными.



С 2014 года действует контракт с дочерним предприятием группы Лукойл (ООО «ЛЛК-Интернешнл») на услуги по поиску, адресному оповещению и приглашению к участию компаний, потенциально заинтересованных в конкурентных закупках (запрос предложений, конкурс, аукцион) Заказчика, а также по сбору заявок на участие. Передаваемые в работу закупки публикуются в виде объявлений на ЭТП ТендерПро, рассылка оповещения проводится по базе компаний ТендерПро, дополнительно осуществляется поиск компаний, проводятся переговоры с компаниями по вопросу участия в закупке. Цель – привлечь максимальное количество участников в процедуру.

В 2017 г. договор с ООО «ТД «Здоровая ферма»» по мониторингу цен на продукты питания. На еженедельной основе сотрудники отдела маркетинга ТендерПро делают срез цен по заданной номенклатуре для заказчика. Таким образом, заказчик имеет актуальную информацию о рыночных ценах на выпускаемую продукцию.

РЕЗУЛЬТАТ

Задача нашей работы – предварительная глубокая проработка рынка поставщиков по заданной тематике, подготовка списка поставщиков, первичные контакты с поставщиками, разъяснительная и консультационная работа. Ваша компания получает круг лояльных поставщиков, большое количество новых участников конкурентных закупочных процедур.

Кроме того, наша компания имеет возможность оказать услуги и по другим направлениям закупочной деятельности:

- анализ предлагаемых на рынке ценовых предложений по заданным позициям;
- анализ начальных (максимальных) цен контрактов.



Предлагаем Вашей компании обсудить возможности применения опыта ТендерПро по сопровождению закупок, по мониторингу и анализу цен в практику Вашей компании. Мы готовы выполнить несколько тестовых заданий от Вашей компании бесплатно, чтобы продемонстрировать наш профессионализм и эффективность работы.



2018

**ЕЛЕНА
АСТАФЬЕВА**

Руководитель отдела маркетинга
astafel@tender.pro

